



HEBDO

SAGE LANCE SALES MANAGEMENT EN FRANCE : UNE SOLUTION IA POUR BOOSTER LES VENTES DES PME

Sage, spécialiste des technologies de comptabilité, finance, RH et paie pour les PME, lance Sage Sales Management, une solution de gestion commerciale basée sur l'IA via Sage Copilot. Cette solution vise à améliorer l'efficacité et la productivité des équipes commerciales, en particulier sur le terrain.

Au cœur de Sage Sales Management se trouve l'assistant IA, Sage Copilot, qui automatise les tâches manuelles et fournit des informations en temps réel. Les équipes de vente peuvent ainsi suivre les performances, gérer les relations clients, optimiser les déplacements, capturer et segmenter les prospects, et générer des informations commerciales en dictant simplement leurs questions. L'outil permettrait un gain de deux heures de reporting par semaine et une augmentation de 25% des activités de vente.

Une solution mobile et accessible

Sage Sales Management est conçu pour être simple et accessible, agissant comme un assistant commercial personnel avec des outils pour chaque étape du processus de vente. Cette solution mobile aide les commerciaux à prioriser les relations clients et à stimuler la croissance. Elle offre des fonctionnalités d'automatisation telles que la transcription des notes, l'analyse des interactions et des recommandations d'actions, réduisant ainsi les erreurs et améliorant la qualité des données.

Après un lancement réussi en Espagne et au Royaume-Uni, Sage Sales Management est disponible en France via Sage 50 depuis février 2025. D'autres intégrations, notamment sur Sage 100, sont prévues dans le courant de l'année.

Source : Itchannel - Février 2025